

PARCO TECNOLOGICO VAL BORMIDA

Business Plan
(schema di riferimento)

DENOMINAZIONE PROGETTO:

Nome impresa				
Indirizzo (sede legale)				
Forma giuridica				
Data costituzione				
Numero soci				
Capitale sociale				
Attività				
Codice Ateco '91				
Numero di addetti previsti al primo anno				
Numero di addetti previsti a regime				
Dimensioni investimenti (in €)	Impianti produttivi			
	Altri impianti e attrezzature			
	Arredi			
	Beni immateriali			
Livello fatturato (in €)	Anno 1°	Anno 2°	Anno x (regime)	
Mercato Obiettivo		Anno 1 (%)	Anno 2° (%)	Anno x (regime) %
	Locale	0,0000%	0,00%	0,00%
	Regionale	0,0000%	0,0000%	0,0000%
	Nazionale	0,0000%	0,0000%	0,0000%
	Internazionale	0,0000%	0,0000%	0,0000%
Persona delegata ai rapporti con Parco Tecnologico Val Bormida	Nome			
	Recapito			
	Mail			
	Telefono			

Sintesi progettuale

A. Programma di Inseediamento

Se previsto, informazioni sulla tipologia di insediamento con dettaglio del layout necessario.

B. La società

Informazioni sulla società, le motivazioni che hanno portato a sviluppare la proposta progettuale, il know how posseduto dai soci anche in relazione al previsto ruolo aziendale.

C. Prodotto/Mercato

Breve descrizione del prodotto/servizio, ai vantaggi competitivi e alla dimensione del mercato obiettivo (contesto geografico, tipologia di clientela, principali concorrenti e loro dimensioni).

D. Organizzazione/ Investimenti

Aspetti organizzativi, occupazionali, particolarità tecnologiche dell'investimento previsto, tempistica dell'investimento e grado di sfruttamento degli impianti, autorizzazioni necessarie.

E. Aspetti economico/ finanziari

Informazioni sui principali risultati previsti nel 1° anno e in quello di regime, sul break even, sul MOL, sul grado di indebitamento, sulle modalità di copertura dell'investimento e sulla sostenibilità dello start up del progetto.

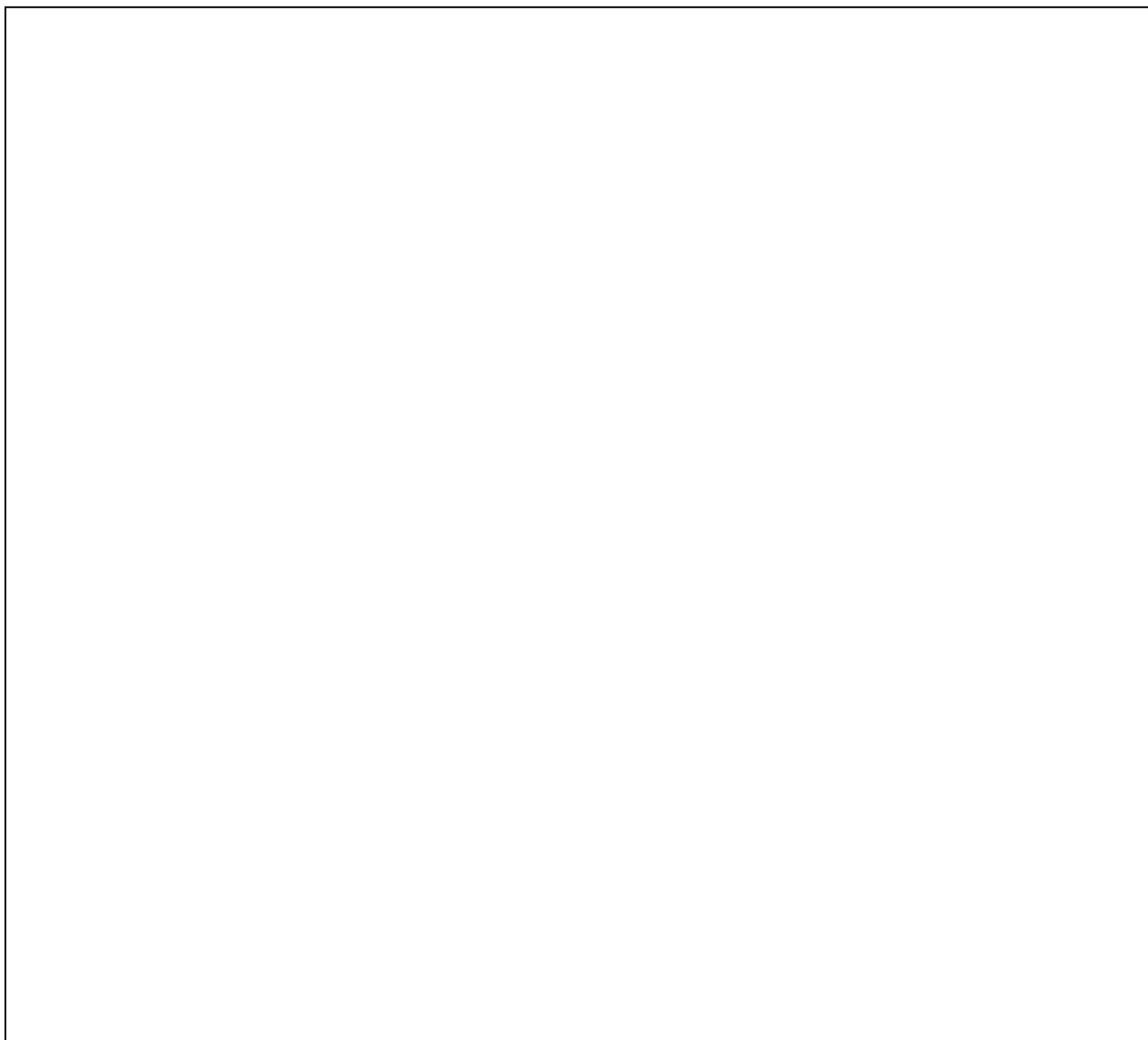
A: Programma di insediamento

Indicazione su:

- metri quadrati di superficie coperta e di superficie scoperta necessari per l'investimento;
- specifica se, in relazione all'attività da svolgere, sono necessarie aperture per carico e scarico merci e/o particolari dotazioni di impianti/servizi.
- tipologia intervento con specifica se trattasi di nuovo impianto, trasferimento con ampliamento, trasferimento determinato da vincoli amministrativi o non conformità urbanistica
- in caso di utilizzo laboratori del Parco (settore chimico) specificare dettaglio attività/attrezzature/utenze/spazi e personale eventualmente impiegato.
- impatto ambientale

Allegati:

layout produttivo



B. La società

(da compilarsi in caso di progetto nuova impresa)

Indicazione su:

- costituzione società e sue eventuali modificazioni;
- soci e rispettivi ruoli.

Allegati:

curriculum dei soci

C. Prodotto/ Mercato

Informazioni sui prodotti/ servizi offerti unitamente alle loro funzioni d'uso oltre che:

- i vantaggi competitivi rispetto alla concorrenza;
- il mix di prodotto;
- i prezzi di vendita per tipologia di mercato obiettivo unitamente alle quantità (dal primo anno all'anno di regime).

Contesto competitivo

Le motivazioni che consentono alla società di affermarsi nel proprio contesto competitivo.

In particolare:

- le dimensioni e le caratteristiche del mercato (generale e obiettivo) e relativa segmentazione;
- le barriere all'ingresso e allo sviluppo del settore;
- le caratteristiche dei concorrenti (prodotti sostitutivi, modalità organizzative e distributive).

Le strategie, in particolare su:

- promozione
- prezzi
- la metodologia distributiva
- le eventuali partnership

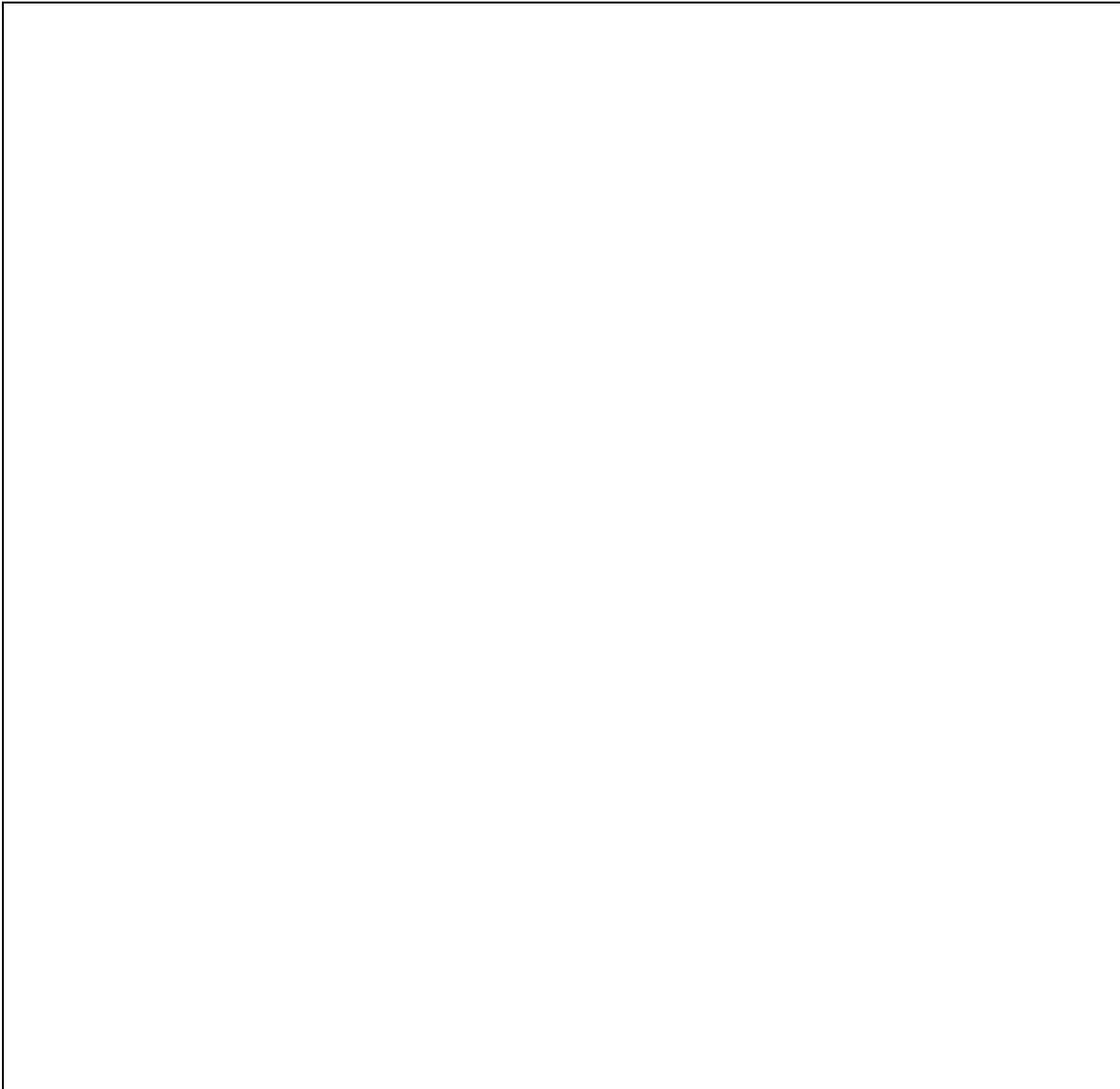
D. Organizzazione/ Investimenti

- il dimensionamento, le caratteristiche tecniche, la capacità produttiva;
- le fasi del ciclo produttivo;
- gli investimenti necessari;
- la struttura organizzativa.

RIFERIMENTO	QUANTITA'	INVESTIMENTI	DESCRIZIONE TECNICA
a) Attrezzature, macchinari, impianti e allacciamenti, arredi			
1			
2			
3			
4			
5			
6			
b) Beni immateriali (SW, HW, brevetti)			
7			
8			
9			
10			
c) Opere murarie			
11			
12			

E. Aspetti economico/ finanziari

- previsioni economiche a regime;
- fabbisogno finanziario previsto, fonti di copertura (soci, agevolazioni, Istituti di credito, altro);
- andamento economico della società (V.A., MOL);
- cash flow della proposta progettuale;
- posizione patrimoniale;



Data: _____

Firma del legale rappresentante _____